

INTER
NATIONAL
MATCH

Comercial Senior

Barcelona

08/11/2006

Esther Sancho
Responsable de
Selección
Rambla Catalunya 23
E - 08007 Barcelona
Móvil: +34 685 188 755
Match @ inamat.net

RESUMEN

Para empresa Multinacional española que vende productos y servicios relacionados con logística y automatización de almacenes, buscamos 10 comerciales para departamento de ventas de la compañía. Funciones de búsqueda de nuevos clientes, fidelización de clientes actuales, ampliación de la gama de los servicios y productos de la empresa. Diplomado o Licenciado. Conocimientos profundos de tecnologías relacionadas con Logística o Robótica industrial. Actitud comercial, autonomía, iniciativa.

DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA

Empresa Multinacional española con presencia en 50 países. Su actividad consiste en el diseño, fabricación, comercialización y prestación de servicios relacionados con sus productos logísticos e industriales.

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

En dependencia del departamento comercial realizará tareas comerciales para la venta de productos y proyectos para la empresa. Es necesario aportar experiencia significativa en ventas de producto o servicio con características tecnológicas de cierta complejidad. Buena presencia, habilidades comunicativas y de coordinación de proyectos. Buen nivel de Español, Inglés muy valorable. La persona con el perfil ideal tiene amplios conocimientos técnicos de logística y/o robótica, y actitud comercial.

EXPERIENCIA

Mínimo 4 años como comercial.

FORMACION

Diplomado o Licenciado. Amplios conocimientos técnicos sobre Logística o Robótica industrial.

IDIOMAS

Español, Inglés muy valorable.

HABILIDADES y HERRAMIENTAS

Actitud comercial, habilidades comunicativas, amplios conocimientos técnicos.

CONTRATACION

Incorporación inmediata.

REMUNERACION

A convenir en relación con la experiencia y la aportación. Fijo + Comisiones.

CONTACTO

Envía tu curriculum vitae en formato word indicando el título de la posición a:
Esther Sancho, match @ inamat.net