

Responsable de Desarrollo

BCN 3/05/2010

Esther Sancho

Responsable de Selección Rambla Catalunya 23 E - 08007 Barcelona Móvil: +34 685 188 755 Match @ inamat.net

RESUMEN

Para empresa Suiza que posee una amplia gama de productos de alta calidad y diseño, en el area de la electronica, buscamos un/a representante para desarrollar el mercado de peninsula iberica y más adelante sur america.

La persona debe aportar experiencia en ventas y negociación. Contactos en grandes cadenas de productos electronicos, audio-video, ordenadores.

Idiomas: castellano, inglés proficiency y muy valorable alemán.

DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA

Empresa Suiza que posee una amplia gama de productos de alta calidad y diseño.

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Sus funciones serán las propias de un Business developer que introduce un producto en un uevo mercado. Bajo las directrices de la casa madre y de un director general gestionará todas las actividades y organizará las reuniones con las empresas distribuidoras y clientes finales. Buscamos una persona con backround interesante, carisma, dinamis o, saber estar...

EXPERIENCIA

La persona debe aportar experiencia en ventas y negociación. Contactos en grandes cadenas de productos electronicos, audio-video, ordenadores.

FORMACION

Empresariales.

IDIOMAS

Catalán, castellano, inglés y otro idioma europeo (preferiblemente alemán).

HABILIDADES y HERRAMIENTAS

Buena presencia, educación, ganas de trabajar en un ámbiente dinámico.

CONTRATACION

Contrato laboral o Contrato como freelance dependiendo de la persona.

REMUNERACION

A convenir.

CONTACTO

Envía tu curriculum vitae en formato word indicando el título de la posición a: Esther Sancho, match @ inamat.net